

販売代理店

## タクマテック

株式会社 タクマテック URL http://www.takumatec.co.jp

tec@takumatec.co.ip

社】 〒769-1101 香川県三豊市詫間町詫間 7 0 5 3 番地 3 TEL: (0875)83-6675代) FAX: (0875)83-6674

【大阪営業所】 〒567-0032 大阪府茨木市西駅前町5番30号

佐々木ビル2階

TEL: (072)622-1041代 FAX: (072)622-1341

本パッケージソフトは大阪府立大学のライセンス実施許諾によるものである。

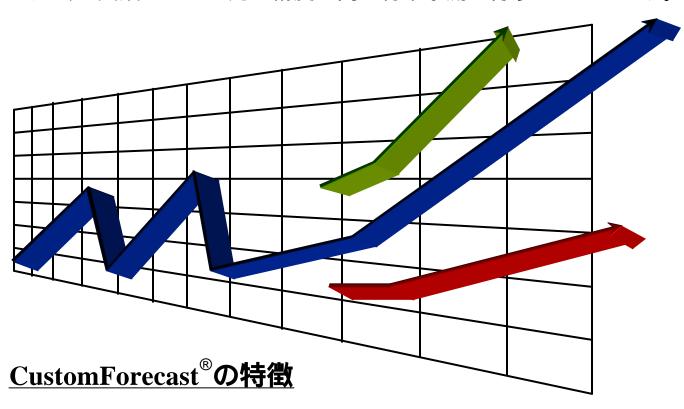
All Right Reserved, Copyright © TAKUMATEC Corporation 2011

## - 適正在庫支援ツール -

# CustomForecast®

(販売予測システム)

過去の実績データを元に精度の高い将来予測を行うシステムです。



#### ● 研究機関と協力して開発した純国産需要予測ソフトウェア

- ▶ 独自の計算で高い予測精度を実現しました。
- ▶ 誰でも扱うことができる簡単な操作を可能にしました。
- 日本語表示でわかりやすく見やすい画面になっています。

#### ●専門の統計知識がなぐても活用可能

- ▶ 難しい統計の知識がなくてもひとめでわかる内容になっています。
- ▶ 9種類の分析計算を行い最も良い予測を自動で選びます。
- ▶ 活用しやすい形で予測結果を出力することが可能です。

#### ● システムがシンプルで安価

- ▶ 予測結果はいつもお使いのEXCELやCSVに出力します。
- データベースは使っていません。
- 多品目、大量データの予測が短時間でできます。

## こんなことでお悩みではありませんか?

在庫が多すぎる 欠品が多い

多品種 少量 短納期の顧客ニーズに十分対応 しきれない

生産部門と販売部門間の連携がきまるいかない

#### 今まで築き上げてきた 経験」と 勘」による予測



在庫の増加 不良在庫ロス

調達コストアップ

人件費の上昇 作業効率低下

売上減少 顧客満足低下

## CustomForecast®を使うと・・・

CustomForecast®を使った予測

**CustomForecast**®



予測

在庫抑制

欠品防止

生產性向上

顧客満足度向上

コスト削減・作業効率アップ 顧客サービス向上売上向上

#### □ CustomForecast®の新予測手法による予測精度UP!

従来手法では一般的に、ピーク・ボトムでの予測が実績よりワンステップづつずれるというの が多かったと言えます。つまり、実績はピークアウトしているのに、予測は従来の延長で上方 への予測をしているのです。一方、本手法では、さまざまなトレント除去の工夫により、一般 的にピーク・ボトムの予測が実績とずれることがありません。

したがって、在庫削減等に本手法を有効に活用することができます。

## CustomForecast®の使える機能とは・・・

### ■ 実績分析に使える情報表示!



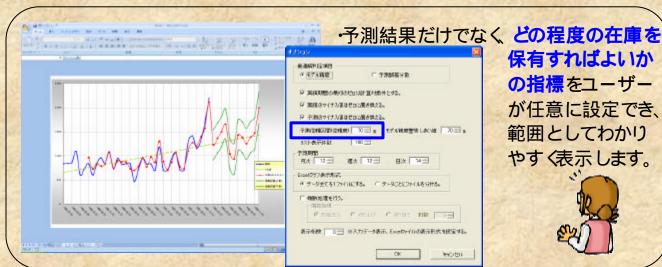
・入力された実績データに対して 様々な演算を行い、

実績データの分析を行なうため の情報を表示/出力します。

合計、平均、標準偏差、 四分位数、变動係数、 データの個数 etc...



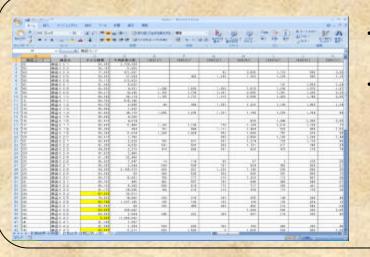
### 適正在庫の指標となる予測信頼区間表示!



保有すればよいか の指標をユーザー が任意に設定でき、 範囲としてわかり やすく表示します。



### 問 活用しやすい予測結果出力!



・期待する予測精度を満たさない結 果に対して警告表示します。

・ユーザーが生産計画を立てる上で 基準となる情報 を一覧表示する ことができます。

予測值合計、 モデル精度

